

# Sales Engineer / Vertriebsingenieur (m/w/d)



Feusisberg SZ



80 - 100%



Unbefristete Stelle

Für die Erweiterung unseres Teams sind wir auf der Suche nach einer Verkaufspersönlichkeit im Bereich Fahrgastinformations- und Telekommunikationslösungen.

## Das Unternehmen

Die ErvoCom ist ein erfolgreiches Familienunternehmen, welches sich als Spezialist für Kommunikationssysteme auf dem Markt etabliert hat. Die Kernkompetenzen des Unternehmens liegen in der Entwicklung und Produktion von eigenen Hardwarekomponenten und Software-Kommunikationslösungen für Schienenfahrzeuge, Blaulichtorganisationen, Flughäfen und sicherheitssensiblen Einrichtungen. Insgesamt gliedert sich die ErvoCom in die drei nachfolgenden Unternehmensbereiche:



### Intelligent Transport

Entwicklung und Zulassung von bahnspezifischen Hardware- und Softwarelösungen. Umsetzung von Systemlösungen für die Zugkommunikation und Fahrgastinformation.

### Critical Communication

Gesamte Planung, Berechnung und Umsetzung von Funknetzwerken, inklusive der Entwicklung von kundenspezifischen Speziallösungen.

### Emergency & Security

Ortungs-, Überwachungs- und Kommunikationslösungen für Blaulichtorganisationen, Finanzdienstleister und Transportunternehmen.

## Wir bieten Ihnen...



Internationale Projekte



Möglichkeit für Home Office



Firmen Events



Gratis Parkplätze



Gleitende Arbeitszeit



Aufstiegs- und Weiterbildungsmöglichkeiten

## Ihre Tätigkeiten

Zur Unterstützung unseres Sales Teams suchen wir Sie als Verkaufsingenieur\*in. Sie sind dabei verantwortlich für die Erstellung von Systemofferten und Erarbeiten von Lösungen mit dem Kunden. Weiterhin nehmen Sie dabei folgende Aufgaben wahr:



- Eigenständiges Erarbeiten und Erstellen von Offerten in Zusammenarbeit mit dem Produktmanagement und Engineering Team
- Nachfassen von Offerten
- Abschliessen von Verkaufsverträgen / Auftragsbestätigung
- Beratung von Kunden und Beantwortung von Kundenanfragen
- Koordinierung von Terminverschiebungen mit Kunden
- Unterstützung der Projektleiter bezüglich Rechnungsstellung, Auftragsbestätigungen, etc.
- Eigenständige Betreuung zugewiesener Kunden
- Management von Kundenstammdaten (Preise, Konditionen... )
- Unterstützung der Vertriebsleitung in administrativen Themen

---

## Ihr Profil



- Abschluss eines Ingenieursstudiums oder vergleichbare Ausbildung im technischen Umfeld.
- Eine Lehre oder Weiterbildung im kaufmännischen Bereich ist von Vorteil



- Hohe Eigenverantwortung, Motivation und Teamfähigkeit
- Hervorragende Umgangsformen, Kundenorientiertheit, Freundlichkeit und Zuverlässigkeit
- Lernbereitschaft und gute technische Auffassungsgabe



- Erfahrung im System Engineering ist von Vorteil
- Erfahrung im technischen Verkauf ist von Vorteil
- Erfahrung im Umgang mit ERP-Systemen (bevorzugt mit SAP B1) ist von Vorteil



- Gute Englischkenntnisse in mündlicher und schriftlicher Form
- Weitere Sprachen wie Französisch oder Spanisch von Vorteil

---

## Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen und stehen Ihnen bei Fragen gerne zur Verfügung.

**ErvoCom International AG**  
Firststrasse 29  
8835 Feusisberg

**E-Mail:** [jobs@ervocom.ch](mailto:jobs@ervocom.ch)  
**Telefon:** +41 (0)55 460 28 00